



Toute la fonction Commerciale : Savoir, Savoir-faire, Savoir-être

 **Télécharger**

 **Lire En Ligne**

[Click here](#) if your download doesn't start automatically

Toute la fonction Commerciale : Savoir, Savoir-faire, Savoir-être

Marie-Agnès Blanc, Marie-Paule Le Gall

Toute la fonction Commerciale : Savoir, Savoir-faire, Savoir-être Marie-Agnès Blanc, Marie-Paule Le Gall

 [Télécharger](#) Toute la fonction Commerciale : Savoir, Savoir-fai ...pdf

 [Lire en ligne](#) Toute la fonction Commerciale : Savoir, Savoir-f ...pdf

Téléchargez et lisez en ligne Toute la fonction Commerciale : Savoir, Savoir-faire, Savoir-être Marie-Agnès Blanc, Marie-Paule Le Gall

492 pages

Présentation de l'éditeur

Ce livre couvre l'ensemble de la fonction commerciale : Les Savoirs : les enjeux d'une direction commerciale dans l'entreprise, les différents métiers de la fonction, les notions marketing, juridiques et financières indispensables... Les Savoir-faire : bâtir la stratégie et piloter l'action commerciale, prospecter, mener un entretien de vente, réussir une négociation, vendre des solutions, vendre aux grands comptes, manager, recruter, rémunérer, évaluer les commerciaux... Les Savoir-être : se construire un mental gagnant, mieux se connaître, se positionner en fonction de ses compétences métier, pratiquer une écoute réelle, s'adapter à l'autre, gérer les conflits, le stress, savoir lâcher prise... Ses atouts : Un contenu actuel et exhaustif. Une circulation aisée dans l'ouvrage : mise en page aérée et interactive, onglets, renvois, mise en couleur, encadrés... Un caractère fortement opérationnel : fiches outils, tableaux de synthèse, tests, exercices d'application... Le guide d'accompagnement durable et indispensable pour tous les commerciaux en poste et leurs managers ou ceux qui veulent s'orienter vers la fonction commerciale. Biographie de l'auteur Marie-Agnès Blanc. Diplômée de l'ESCP, ancien manager commercial, elle est responsable des formations en management commercial à la Cegos. Elle intervient essentiellement sur des thématiques d'accroissement des performances commerciales.

Marie-Paule Le Gall. Ancienne responsable commerciale, elle est responsable des formations " vente/négociation " à la Cegos et réalise des missions d'accompagnement auprès de commerciaux et de managers.

Download and Read Online Toute la fonction Commerciale : Savoir, Savoir-faire, Savoir-être Marie-Agnès Blanc, Marie-Paule Le Gall #8C5RPEM0IBG

Lire Toute la fonction Commerciale : Savoir, Savoir-faire, Savoir-être par Marie-Agnès Blanc, Marie-Paule Le Gall pour ebook en ligne
Toute la fonction Commerciale : Savoir, Savoir-faire, Savoir-être par Marie-Agnès Blanc, Marie-Paule Le Gall Téléchargement gratuit de PDF, livres audio, livres à lire, bons livres à lire, livres bon marché, bons livres, livres en ligne, livres en ligne, revues de livres epub, lecture de livres en ligne, livres à lire en ligne, bibliothèque en ligne, bons livres à lire, PDF Les meilleurs livres à lire, les meilleurs livres pour lire les livres
Toute la fonction Commerciale : Savoir, Savoir-faire, Savoir-être par Marie-Agnès Blanc, Marie-Paule Le Gall à lire en ligne.
Online Toute la fonction Commerciale : Savoir, Savoir-faire, Savoir-être par Marie-Agnès Blanc, Marie-Paule Le Gall ebook Téléchargement PDF
Toute la fonction Commerciale : Savoir, Savoir-faire, Savoir-être par Marie-Agnès Blanc, Marie-Paule Le Gall Doc
Toute la fonction Commerciale : Savoir, Savoir-faire, Savoir-être par Marie-Agnès Blanc, Marie-Paule Le Gall Mobipocket
Toute la fonction Commerciale : Savoir, Savoir-faire, Savoir-être par Marie-Agnès Blanc, Marie-Paule Le Gall EPub

8C5RPEM0IBG8C5RPEM0IBG8C5RPEM0IBG