



Lisez dans les pensées de vos interlocuteurs

 **Télécharger**

 **Lire En Ligne**

[Click here](#) if your download doesn't start automatically

Lisez dans les pensees de vos interlocuteurs

David J. Lieberman

Lisez dans les pensees de vos interlocuteurs David J. Lieberman

 [Télécharger Lisez dans les pensees de vos interlocuteurs ...pdf](#)

 [Lire en ligne Lisez dans les pensees de vos interlocuteurs ...pdf](#)

Téléchargez et lisez en ligne Lisez dans les pensées de vos interlocuteurs David J. Lieberman

208 pages

Extrait

Comment utiliser ce livre

Dans la Partie 1, vous découvrirez comment déchiffrer en quelques instants les pensées, les sentiments et les émotions de vos interlocuteurs. Ce système fonctionne avec tout le monde, partout et en toutes circonstances. Par exemple, quelques minutes suffisent pour déterminer si une personne est intéressée ou indifférente, si elle a de l'assurance ou si elle a peur, si elle est sincère ou si elle cache quelque chose.

Dans cette partie, nous allons étudier sept grandes questions que vous pourriez vous poser concernant les pensées ou les intentions de quelqu'un, et nous allons recourir à une série d'exemples pratiques afin d'illustrer la manière dont ces techniques peuvent être facilement appliquées. Chaque chapitre de ce livre présente différentes techniques d'observation et de conversation.

Dans certains cas, vous ne pourrez pas engager directement la conversation avec la personne dont vous voulez obtenir une information, ou avec qui vous voulez discuter. Vous utiliserez alors une méthode faisant appel à certains signes et signaux. Dans d'autres situations, vous aurez la possibilité d'avoir un échange avec l'individu en question, et vous pourrez donc recourir à des techniques plus élaborées.

La Partie 2 concerne les situations dans lesquelles vous aurez besoin d'obtenir des informations plus précises. Vous y apprendrez comment établir, de façon presque parfaite, le profil d'un individu, comment savoir ce qu'il pense ou ce qu'il ressent, et comment prédire ses actions.

Ainsi, en appliquant les techniques de la Partie 1, vous pourrez connaître, par exemple, les intentions de la personne avec qui vous sortez. Vous pourrez ensuite établir son profil complet pour savoir de quelle façon cette personne réagira à ce que vous pourrez dire ou faire. Dans une négociation, vous pourrez rapidement évaluer le degré de sincérité et de confiance de votre interlocuteur.

D'autre part, si vous voulez savoir comment cette personne va se comporter, comment mesurer sa flexibilité ou comment détecter ses cordes sensibles, vous pourrez utiliser cette méthode psychologique afin d'établir rapidement et discrètement un profil complet.

Grâce à des exemples précis et réels, vous apprendrez comment déterminer si une personne est influençable, si un coupable est disposé à avouer ou à s'en tenir à sa version des faits, ou si une personne sera prête à pardonner ou non en découvrant une vérité dérangeante.

Ce livre vous apprendra comment tirer au clair n'importe quelle situation, comment éviter qu'on profite de vous, et comment avoir le dessus avec n'importe qui, à tout moment - et souvent en moins de cinq minutes.

Présentation de l'éditeur

N'avez-vous jamais rêvé de savoir ce qui se cachait dans la tête de vos interlocuteurs ? Lors d'un entretien professionnel, d'un rendez-vous amoureux ou d'une partie de poker, il est souvent difficile de connaître les sentiments et les intentions de la personne qui nous fait face. Pourtant cela donnerait un sacré avantage à quiconque saurait maîtriser cet art

Grâce à ce livre, tout cela est maintenant à votre portée !

Au programme :

- Des techniques simples et efficaces pour déterminer rapidement ce que pense et ce que ressent votre interlocuteur : dissimule-t-il quelque chose ? Quelles sont ses véritables intentions ? Est-ce un allié ou un saboteur ?
 - La méthode infallible pour anticiper toutes les réactions et les décisions d'une personne : déterminer son profil psychologique, comprendre son mécanisme de pensée pour savoir ce qu'elle ressent et ce qu'elle compte faire (avant qu'elle-même ne le sache).
 - Des exemples de dialogues et des situations concrètes pour vous aider à mettre en pratique ces nouvelles connaissances sur la nature humaine.
- Découvrir ce qui se cache dans les pensées des autres, prendre le contrôle de toutes les conversations, ne plus se faire manipuler avec ce guide, c'est possible !

Biographie de l'auteur

David J. Lieberman est un spécialiste du comportement humain. Hypnothérapeute et docteur en psychologie, il intervient comme expert dans des grandes entreprises et auprès de particuliers.

Il est également l'auteur aux éditions Leduc.s des best-sellers Comment obtenir la vérité en moins de 5 minutes et Comment obtenir ce que vous voulez.

Download and Read Online Lisez dans les pensées de vos interlocuteurs David J. Lieberman

#ZGH4JAWKLMC

Lire Lisez dans les pensees de vos interlocuteurs par David J. Lieberman pour ebook en ligneLisez dans les pensees de vos interlocuteurs par David J. Lieberman Téléchargement gratuit de PDF, livres audio, livres à lire, bons livres à lire, livres bon marché, bons livres, livres en ligne, livres en ligne, revues de livres epub, lecture de livres en ligne, livres à lire en ligne, bibliothèque en ligne, bons livres à lire, PDF Les meilleurs livres à lire, les meilleurs livres pour lire les livres Lisez dans les pensees de vos interlocuteurs par David J. Lieberman à lire en ligne. Online Lisez dans les pensees de vos interlocuteurs par David J. Lieberman ebook Téléchargement PDFLisez dans les pensees de vos interlocuteurs par David J. Lieberman DocLisez dans les pensees de vos interlocuteurs par David J. Lieberman MobipocketLisez dans les pensees de vos interlocuteurs par David J. Lieberman EPub

ZGH4JAWKLMCZGH4JAWKLMCZGH4JAWKLMC